ЦЕНТР РЕГИОН

МАРКЕТИНГ-ПЛАН

БИЗНЕС-ВОЗМОЖНОСТЬ ДЛЯ КАЖДОГО
РЕАЛИЗОВАТЬ СВОИ МЕЧТЫ СЕГОДНЯ

ВХОД В ПРОЕКТ

ЧТОБЫ ВСТУПИТЬ В ПРОЕКТ И СТАТЬ ПАРТНЕРОМ, НЕОБХОДИМО ЗАКЛЮЧИТЬ СОГЛАШЕНИЕ С КОМПАНИЕЙ.

При заключении Соглашения присваивается персональный идентификационный номер.

КАЖДЫЙ ПАРТНЕР КОМПАНИИ ИМЕЕТ ВОЗМОЖНОСТЬ ЗАКЛЮЧИТЬ НЕОГРАНИЧЕННОЕ КОЛИЧЕСТВО ЛИЧНЫХ СОГЛАШЕНИЙ В МП.

На одно Соглашение Партнер может получить любую продукцию Компании в эквиваленте 12 долей.

УСЛОВНАЯ ЕДИНИЦА КОМПАНИИ 1 У.Е. = 60 РУБ.
РАСЧЕТНЫЙ ПЕРИОД ДЛЯ НАЧИСЛЕНИЯ ОСНОВНОГО БОНУСА МП – ОДНА НЕДЕЛЯ

1. БОНУС ЗА ЛИЧНО ПРИГЛАШЕННОГО

Бонус составляет 25 у.е.

2. ОСНОВНОЙ БОНУС

Бонусы начисляются поэтапно в соответствии с закрытыми циклами между двумя соседними плечами для закрытия первого цикла, затем действует механизм выбора (информация в п. 2.6).

Партнер может развивать свою структуру в ширину до шести плеч одновременно.

Бонусы будут начислены и выплачены после последовательного закрытия первых циклов между 1-м и 2-м, 2-м и 3-м, 3-м и 4-м, 4-м и 5-м, 5-м и 6-м плечами.

Этапы, за которые начисляются Бонусы, формируют циклы, и закрываются при достижении определенного уровня товарооборота в равном соотношении обоих плеч.

Для закрытия цикла необходим минимальный товарооборот в объеме 44:44, т.е. не менее 44 Соглашений в 1-м плече и не менее 44 Соглашений во 2-м плече.

ПРИ ЗАКРЫТИИ ЦИКЛА, В СЛУЧАЕ ЕСЛИ В ОДНОМ ИЛИ ОБОИХ ПЛЕЧАХ БОЛЕЕ 44-Х СОГЛАШЕНИЙ, НОВЫЙ ЦИКЛ НАЧИНАЕТ СЧИТАТЬСЯ С НОВОЙ РАСЧЕТНОЙ НЕДЕЛИ С НАЧАЛЬНЫМ БАЛАНСОМ 0:0.

Необходимое условие для получения бонусов – иметь по одному Лично Приглашенному (ЛП) в каждом плече.

После закрытия 1-го цикла для начисления Бонусов во 2-м цикле необходимо иметь еще двух новых ЛП.

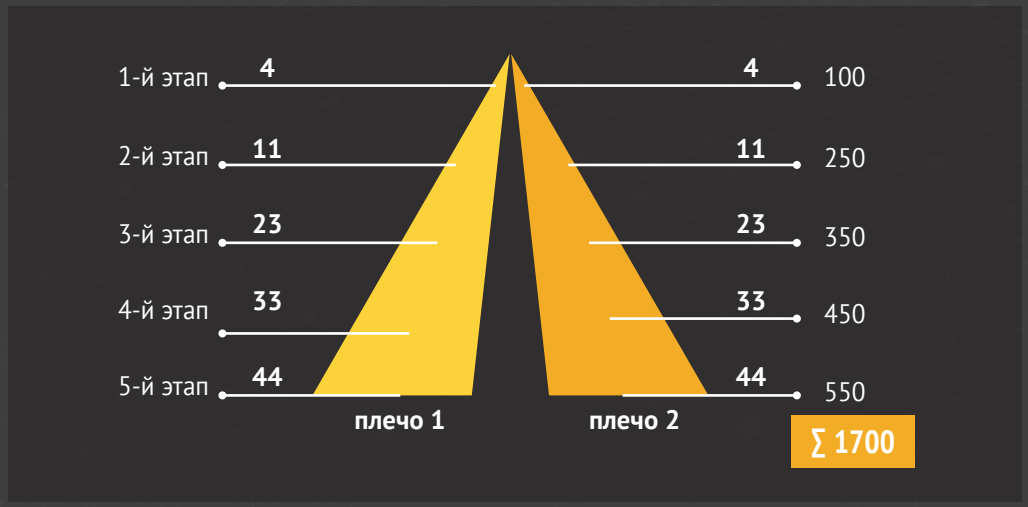
После закрытия 2-го цикла для начисления Бонусов в 3-м цикле необходимо иметь еще одного нового ЛП.

Для получения всех Бонусов за закрытие циклов между всеми плечами минимально необходимо сделать пять ЛП. Партнер может сделать их сразу в 1-м цикле. Количество ЛП не ограничено.

ЗА ОДНУ НЕДЕЛЮ ПАРТНЕР МОЖЕТ ЗАКРЫТЬ НЕ БОЛЕЕ ОДНОГО ЦИКЛА МЕЖДУ СОСЕДНИМИ ПЛЕЧАМИ.

2.1. ЦИКЛ МЕЖДУ 1-М И 2-М ПЛЕЧАМИ

Партнер Компании развивает основную структуру в двух плечах (1-е и 2-е плечи), при этом накопительно закрывая этапы, получает следующие Бонусы:



1-й этап (4:4) – 100 у.е.
2-й этап (11:11) – 250 у.е.
3-й этап (23:23) – 350 у.е.
4-й этап (33:33) – 450 у.е.
5-й этап (44:44) – 550 у.е.

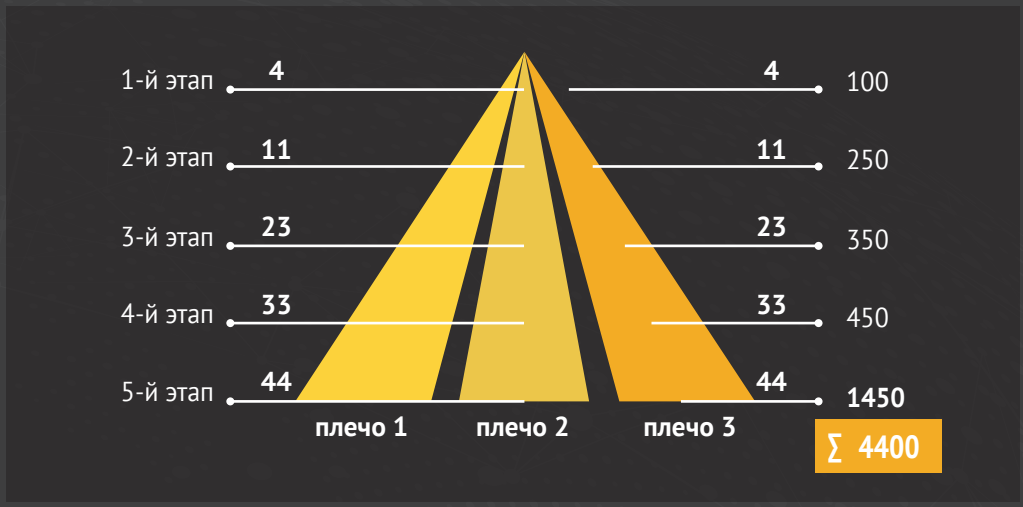
Итого за закрытие цикла между 1-м и 2-м плечами Партнер суммарно получает **1700 у.е.**

ВАЖНО: 1-й этап (4:4) – 100 у.е. выплачивается только в 1-м цикле, после его закрытия, начиная со 2-го цикла, независимо от того, в каких плечах создан товарооборот, начисление и выплата Бонусов производится сразу за 1-й и 2-й этапы (11:11) суммарно, т.е. 100+250=350 у.е.

2.2 ЦИКЛ МЕЖДУ 2-М И 3-М ПЛЕЧАМИ

Товарооборот 2-го плеча учитывается для начисления бонусов при закрытии цикла между 2-м и 3-м плечами.

Т.е. при товарообороте в 3-м плече в 4 Соглашения, начисляется Бонус в 100 у.е., т.к. выполняется соотношение плеч (4:4). И также далее закрываются все этапы.



1-й этап (4:4) – 100 у.е.
2-й этап (11:11) – 250 у.е.
3-й этап (23:23) – 350 у.е.
4-й этап (33:33) – 450 у.е.
5-й этап (44:44) – 1450 у.е.

Итого за закрытие цикла между 2-м и 3-м плечами начисляется Бонус в размере **2600** у.е.

Выстраивая структуру в трех плечах, для закрытия цикла между 2-м и 3-м плечами необходим товарооборот в 2 раза меньше – только 44 Соглашения в 3-м плече, при этом размер бонуса выше.

ТОВАРООБОРОТ ВО 2-М ПЛЕЧЕ УЧИТЫВАЕТСЯ ДВАЖДЫ – ДЛЯ ЗАКРЫТИЯ ЦИКЛА МЕЖДУ 1-М И 2-М ПЛЕЧАМИ, А ТАКЖЕ МЕЖДУ 2-М И 3-М ПЛЕЧАМИ.

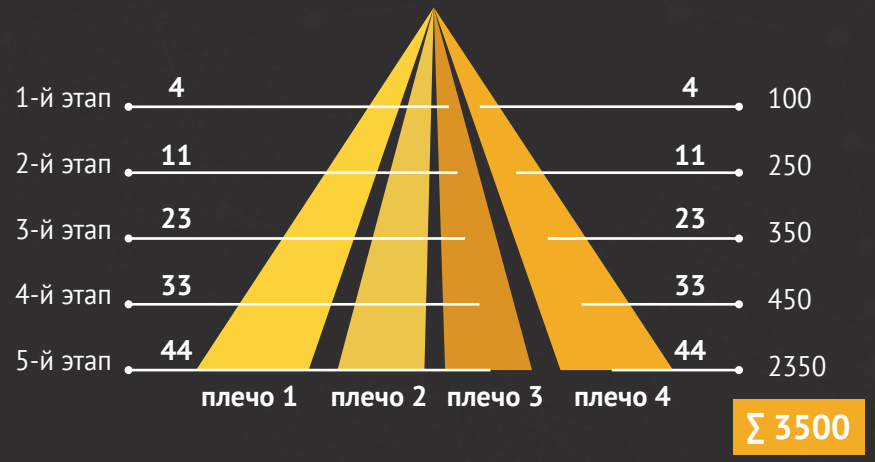
При закрытии цикла между 2-м и 3-м плечами, за который начислен бонус в размере 2600 у.е., все последующие циклы между 1-м и 2-м, 2-м и 3-м плечами будут составлять 2600 у.е.

Развивая 3 плеча одновременно, товарооборот учитывается между 1-м и 2-м, 2-м и 3-м плечами, т.е. за одну неделю может быть начислен бонус за 2 закрытых цикла между соседними плечами, при достижении минимально 44 Соглашений в каждом плече. Итого сумма бонуса составит 5200 у.е.

2.3. ЦИКЛ МЕЖДУ 3-М И 4-М ПЛЕЧАМИ

Товарооборот 3-го плеча учитывается для начисления бонусов при закрытии цикла между 3-м и 4-м плечами.

Т.е. при товарообороте в 4-м плече в 4 Соглашения, начисляется бонус в 100 у.е., т.к. выполняется соотношение плеч (4:4). И также далее закрываются все этапы.



1-й этап (4:4) – 100 у.е.
2-й этап (11:11) – 250 у.е.
3-й этап (23:23) – 350 у.е.
4-й этап (33:33) – 450 у.е.
5-й этап (44:44) – 2350 у.е.

Итого за закрытие цикла между 3-м и 4-м плечами начисляется бонус в размере 3500 у.е.

Выстраивая структуру в четырех плечах, для закрытия цикла между 3-м и 4-м плечами необходим товарооборот в 2 раза меньше – только 44 Соглашения в 4-м плече, при этом размер Бонусов выше.

ТОВАРООБОРОТ В 3-М ПЛЕЧЕ УЧИТЫВАЕТСЯ ДВАЖДЫ – ДЛЯ ЗАКРЫТИЯ ЦИКЛА МЕЖДУ 2-М И 3-М ПЛЕЧАМИ, А ТАКЖЕ МЕЖДУ 3-М И 4-М ПЛЕЧАМИ.

При закрытии цикла между 3-м и 4-м плечами, за который начислен бонус в размере 3500 у.е., все последующие циклы между 1-м и 2-м, 2-м и 3-м плечами, как и между 3-м и 4-м плечами, будут составлять 3500 у.е. за каждый цикл.

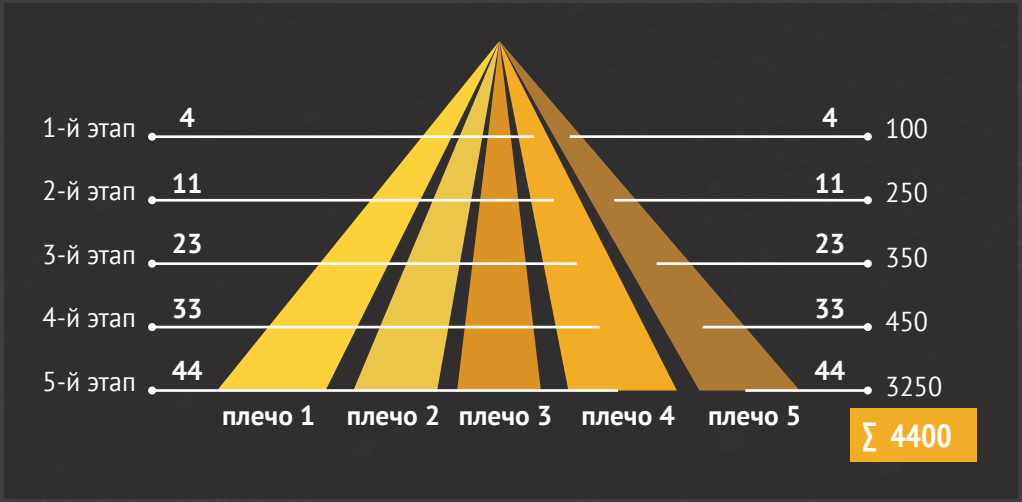
Развивая 4 плеча, товарооборот учитывается между 1-м и 2-м, 2-м и 3-м, 3-м и 4-м плечами, т.е. за одну неделю может быть начислен бонус за 3 закрытых цикла между соседними плечами.

Итого размер бонусов составит **10500** у.е.

2.4. ЦИКЛ МЕЖДУ 4-М И 5-М ПЛЕЧАМИ

Товарооборот 4-го плеча учитывается для начисления бонусов при закрытии цикла между 4-м и 5-м плечами.

Т.е. при товарообороте в 5-м плече в 4 Соглашения, начисляется бонус в 100 у.е., т.к. выполняется соотношение плеч (4:4). И также далее закрываются все этапы.



1-й этап (4:4) – 100 у.е.
2-й этап (11:11) – 250 у.е.
3-й этап (23:23) – 350 у.е.
4-й этап (33:33) – 450 у.е.
5-й этап (44:44) – 3250 у.е.

Итого за закрытие цикла между 4-м и 5-м плечами начисляется бонус в размере 4400 у.е.

Выстраивая структуру в пяти плечах, для закрытия цикла между 4-м и 5-м плечами необходим товарооборот в 2 раза меньше – только 44 Соглашения в 5-м плече, при этом размер бонусов выше.

ТОВАРООБОРОТ В 4-М ПЛЕЧЕ УЧИТЫВАЕТСЯ ДВАЖДЫ – ДЛЯ ЗАКРЫТИЯ ЦИКЛА МЕЖДУ 3-М И 4-М ПЛЕЧАМИ, А ТАКЖЕ МЕЖДУ 4-М И 5-М ПЛЕЧАМИ.

При закрытии цикла между 4-м и 5-м плечами, за который начисляется бонус в размере 4400 у.е., все последующие циклы, между 1-м и 2-м, 2-м и 3-м, 3-м и 4-м, а также между 4-м и 5-м плечами, будут составлять 4400 у.е. за каждый цикл.

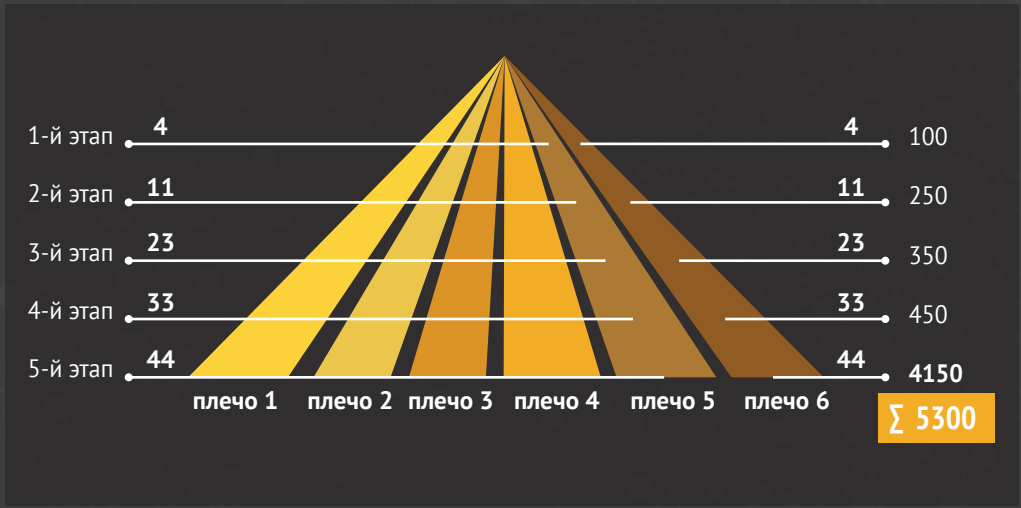
Развивая 5 плеч, товарооборот учитывается между 1-м и 2-м, 2-м и 3-м, 3-м и 4-м, 4-м и 5-м плечами, т.е. за одну неделю Партнер может закрыть 4 цикла между соседними плечами одновременно.

Итого размер бонусов составит **17600** у.е.

2.5. ЦИКЛ МЕЖДУ 5-М И 6-М ПЛЕЧАМИ

Товарооборот 5-го плеча учитывается для начисления бонусов при закрытии цикла между 5-м и 6-м плечами.

Т.е. при товарообороте в 5-м плече в 4 Соглашения, начисляется бонус в 100 у.е., т.к. выполняется соотношение плеч (4:4). И также далее закрываются все этапы.



1-й этап (4:4) – 100 у.е.
2-й этап (11:11) – 250 у.е.
3-й этап (23:23) – 350 у.е.
4-й этап (33:33) – 450 у.е.
5-й этап (44:44) – 4150 у.е.

Итого за закрытие цикла между 5-м и 6-м плечами начисляется бонус в размере 5300 у.е.

Выстраивая структуру в шести плечах, для закрытия цикла между 5-м и 6-м плечами необходим товарооборот в 2 раза меньше – только 44 Соглашения в 6-м плече, при этом размер бонусов выше.

ТОВАРООБОРОТ В 5-М ПЛЕЧЕ УЧИТЫВАЕТСЯ ДВАЖДЫ – ДЛЯ ЗАКРЫТИЯ ЦИКЛА МЕЖДУ 4-М И 5-М ПЛЕЧАМИ, А ТАКЖЕ МЕЖДУ 5-М И 6-М ПЛЕЧАМИ.

За одну неделю Партнер может закрыть не более одного цикла между соседними плечами. Развивая 6 плеч, товарооборот учитывается между 1-м и 2-м, 2-м и 3-м, 3-м и 4-м, 4-м и 5-м, 5-м и 6-м плечами, т.е. за одну неделю Партнер может закрыть 5 циклов между соседними плечами.

При закрытии цикла между 5-м и 6-м плечами, за который начисляется бонус в размере 5300 у.е., все последующие циклы, между 1-м и 2-м, 2-м и 3-м, 3-м и 4-м, 4-м и 5-м, а также между 5-м и 6-м плечами, будут составлять 5300 у.е. за каждый цикл.

Итого после закрытия цикла между 5-м и 6-м плечами в предыдущий отчетный период (неделя), размер бонусов при одновременном закрытии циклов между всеми плечами составит **26500** у.е.

ПАРТНЕР МОЖЕТ НАЧАТЬ РАЗВИВАТЬ ВСЕ 6 ПЛЕЧ ОДНОВРЕМЕННО, УЧИТЫВАЯ, ЧТО:

- Бонусы за закрытый цикл между 2-м и 3-м плечами активируются только после закрытия 1-го цикла между 1-м и 2-м плечами
- Бонусы за закрытый цикл между 3-м и 4-м плечами активируются только после закрытия 1-го цикла между 2-м и 3-м плечами
- Бонусы за закрытый цикл между 4-м и 5-м плечами активируются только после закрытия 1-го цикла между 3-м и 4-м плечами
- Бонусы за закрытый цикл между 5-м и 6-м плечами активируются только после закрытия 1-го цикла между 4-м и 5-м плечами

БОНУСЫ ЗА ВСЕ ПОСЛЕДУЮЩИЕ ЦИКЛЫ НАЧИСЛЯЮТСЯ ВНЕ ЗАВИСИМОСТИ ОТ ВОЗРАСТАЮЩЕЙ ПОРЯДКОВОЙ ОЧЕРЕДНОСТИ ПАР СОСЕДНИХ ПЛЕЧ.

ТАКИМ ОБРАЗОМ, ТОВАРООБОРОТ 2-ГО, 3-ГО, 4-ГО И 5-ГО ПЛЕЧ ПРИ НАЧИСЛЕНИИ БОНУСОВ УЧИТЫВАЕТСЯ ДВАЖДЫ.

2.6. МЕХАНИЗМ ВЫБОРА

Механизм выбора действует со 2-го цикла после закрытия первых циклов между всеми плечами, где создается товарооборот.

Данный механизм позволяет начислять бонусы, если хотя бы два плеча из шести развиваются – есть новый товарооборот. Для закрытия цикла будет взят товарооборот РАЗНЫХ ПЛЕЧ, ближайший справа и слева, начиная с 1-го плеча.

Если есть товарооборот, равный 44 или свыше 44 ОДНОВРЕМЕННО, более чем в двух разных плечах – закроется цикл между ближайшими плечами, начиная с 1-го плеча.

Закрывшийся по механизму выбора цикл увеличивает количество закрытых циклов между двумя соседними плечами (1-м и 2-м, 2-м и 3-м и т.д.), достигшими наибольшего товарооборота.

ЗА ЗАКРЫТИЕ ЭТОГО ЦИКЛА ПАРТНЕРУ НАЧИСЛЯЕТСЯ БОНУС, СООТВЕТСТВУЮЩИЙ ДОСТИГНУТОМУ (КОЛИЧЕСТВО ЗАКРЫТЫХ ЦИКЛОВ, НАЧИНАЯ С МЕЖДУ 1-М И 2-М ПЛЕЧАМИ 1700 У.Е. ДО МЕЖДУ 5-М И 6-М ПЛЕЧАМИ 5300 У.Е.).

ПРИМЕР:
БАЛАНС ПЛЕЧ 1-2 (П:Л) 15:27 3 ЗАКРЫТЫХ ЦИКЛА
БАЛАНС ПЛЕЧ 2-3 (П:Л) 55:08 5 ЗАКРЫТЫХ ЦИКЛОВ
БАЛАНС ПЛЕЧ 3-4 (П:Л) 21:47 2 ЗАКРЫТЫХ ЦИКЛА

В соответствии с механизмом выбора в закрытии цикла будут участвовать 2-е (П-55) и 4-е плечи (Л-47). После закрытия счетчик Соглашений в этих выбранных П и Л станет равным 0.

А число закрытых циклов между 2-м и 3-м плечами станет 6, так как было закрыто большее количество циклов.

За закрытие данного цикла Партнеру начисляется Бонус, соответствующий достигнутому. Партнер в данном примере уже достиг 3500 у.е., так как у него уже закрыты первые циклы между 1-м и 2-м, 2-м и 3-м, 3-м и 4-м плечами.

3. БОНУС ЗА РАЗВИТИЕ ЛИЧНО ПРИГЛАШЕННОГО ПАРТНЕРА

ЛИЧНО ПРИГЛАШЕННЫЕ ПАРТНЕРЫ МОГУТ НАХОДИТЬСЯ В ЛЮБЫХ ПЛЕЧАХ.

Бонус начисляется, даже если у Партнера только один Лично Приглашенный Партнер.

БОНУС ЗА РАЗВИТИЕ ЛИЧНО ПРИГЛАШЕННОГО ВЫПЛАЧИВАЕТСЯ В ГЛУБИНУ НА ТРИ «ПОКОЛЕНИЯ».

Вы – «родоначальник поколения».

Первое «поколение» – ваши Лично Приглашенные Партнеры.

Второе «поколение» – Лично Приглашенные вашими Партнерами из первого «поколения».

Третье «поколение» – Лично Приглашенные вашими Партнерами из второго «поколения».

ВАШИ БОНУСЫ КАК «РОДОНАЧАЛЬНИКА ПОКОЛЕНИЯ»:

За Лично Приглашенного в первом «поколении» – 1500 руб.

За Лично Приглашенного во втором «поколении» – 1000 руб.

За Лично Приглашенного в третьем «поколении» – 500 руб.

ПРИМЕР:

Вы лично пригласили Партнера А – вам начислен Бонус в размере 1500 руб.

Партнер А лично пригласил Партнера Б – Партнеру А начислен бонус в размере 1500 руб., а вам – 1000 руб.

Партнер Б лично пригласил Партнера В – Партнеру Б начислен бонус в размере 1500 руб., Партнеру А – 1000 руб., вам – 500 руб.

НАЧИСЛЕНИЕ БОНУСОВ ЗА РАЗВИТИЕ ЛИЧНО ПРИГЛАШЕННОГО НЕ ЗАВИСИТ ОТ ТОГО, СКОЛЬКО И В КАКИХ ПЛЕЧАХ НАХОДЯТСЯ ЛИЧНО ПРИГЛАШЕННЫЕ, И ПРОИЗВОДИТСЯ ТАКЖЕ 1 РАЗ В НЕДЕЛЮ.

4. КАРЬЕРНЫЙ РОСТ В КОМПАНИИ

ДОСТИЖЕНИЕ РАНГОВ

БРОНЗОВЫЙ ДИРЕКТОР – 3 цикла между любыми соседними плечами в ширину или любыми соседними плечами в глубину.

СЕРЕБРЯНЫЙ ДИРЕКТОР – 10 закрытых циклов между любыми соседними плечами или наличие по 1 Бронзовому директору в любых 4-х из 6-ти плеч.

ЗОЛОТОЙ ДИРЕКТОР – 30 закрытых циклов между любыми соседними плечами или наличие по 1 Серебряному директору в любых 4-х из 6-ти плеч.

ПЛАТИНОВЫЙ ДИРЕКТОР – 50 закрытых циклов между любыми соседними плечами или наличие по 1 Золотому директору в любых 4-х из 6-ти плеч.

БРИЛЛИАНТОВЫЙ ДИРЕКТОР – 80 закрытых циклов между любыми соседними плечами или наличие по 1 Платиновому директору в любых 4-х из 6-ти плеч.

ДИРЕКТОР 2 БРИЛЛИАНТА – 160 закрытых циклов между любыми соседними плечами или наличие 5 Бриллиантовых директоров не менее чем в 3-х из 6-ти плеч.

5. ЛИДЕРСКИЙ БОНУС

Лидерский бонус начисляется Партнерам, достигшим ОПРЕДЕЛЕННОГО РАНГА, и рассчитывается в процентном соотношении от начисленного бонуса по основному бонусу (п. 2) Лично Приглашенному Партнеру.

ЛИДЕРСКИЙ БОНУС МЕНЯЕТСЯ В ЗАВИСИМОСТИ ОТ РАНГА:

Бронзовый директор	3%
Серебряный директор	4%
Золотой директор	5%
Платиновый директор	6%
Бриллиантовый директор	7%
Директор 2 Бриллианта	8%

6. БОНУС БЫСТРОГО СТАРТА

ДЛЯ БЫСТРОГО СТАРТА НОВЫХ ПАРТНЕРОВ В КОМПАНИИ ПРЕДУСМОТРЕНЫ ПОСТОЯННО ДЕЙСТВУЮЩИЕ ДОПОЛНИТЕЛЬНЫЕ БОНУСЫ:

- Участник, заключивший Соглашение в МП (Партнер) и за 2 недели закрывший 2-й этап, получает к основному бонусу продукцию в эквиваленте 3 долей на выбор, включая эксклюзивный КФС.
- Партнер, закрывший за 1 месяц 3-й этап, получает к основному бонусу продукцию в эквиваленте 6 долей на выбор, включая эксклюзивные КФС, плюс п.1.
- Партнер, закрывший за 1 месяц 4-й этап, получает к основному бонусу продукцию в эквиваленте 12 долей на выбор, включая эксклюзивные КФС, плюс п. 1, 2.
- Партнер, закрывший за 1 месяц 5-й этап, получает к основному бонусу продукцию в эквиваленте 12 долей на выбор, включая эксклюзивные КФС, плюс п. 1, 2, 3.
- Партнер, получивший ранг ЦИКЛИСТА и закрывший цикл между двумя любыми плечами за 1 месяц, получает к основному бонусу 2 Соглашения с получением продукции в эквиваленте 24 долей на выбор, включая эксклюзивные КФС, плюс п.1, 2, 3, 4.
- Партнер, получивший ранг БРОНЗОВОГО ДИРЕКТОРА за 3 месяца, получает к основному бонусу сертификат на проведение Соглашений на сумму 1000 у.е.
- Партнер, получивший ранг СЕРЕБРЯНОГО ДИРЕКТОРА за 12 месяцев, получает к основному бонусу сертификат на проведение Соглашений на сумму 3000 у.е.
- Партнер, получивший ранг ЗОЛОТОГО ДИРЕКТОРА за 2 года, получает к основному бонусу сертификат на проведение Соглашений на сумму 10000 у.е.
- Партнер, получивший ранг ПЛАТИНОВОГО ДИРЕКТОРА за 2 года, получает к основному бонусу сертификат на проведение Соглашений на сумму 15000 у.е.
- Партнер, получивший ранг БРИЛЛИАНТОВОГО ДИРЕКТОРА за 2 года, получает к Основному Бонусу сертификат на проведение Соглашений на сумму 25000 у.е.

7. ПОДТВЕРЖДЕНИЕ СВОЕГО БИЗНЕС-МЕСТА

Каждый Партнер должен производить ежегодное подтверждение своего бизнес-места. Период подтверждения – 1 год с даты введения в базу данных в течение последующих двух месяцев. Подтверждение можно оформить досрочно.

Партнер должен произвести оплату равную стоимости вступления в Компанию, на всю сумму он получит продукцию Компании из всего ассортимента на 12 долей. Данный товарооборот не входит в маркетинг-план.

Пример: Партнер заключил Соглашение с Компанией 17 января. Дата введения в базу данных – 19 января. Период его подтверждения – до 20 марта следующего года.

ЦЕНТР РЕГИОН

РАДИ ОБЩЕГО БЛАГА

WWW.ЦЕНТР-РЕГИОН.РФ